

# 創意工夫

高付加価値部品のトップブランドを目指して

2026年頭メッセージ  
「追い風を勢いに進む年へ」



代表取締役  
清水 克洋

## 新年のご挨拶

2026年の干支は「丙午（ひのえ・うま／へい・ご）」です。十干の3番目である「丙」は「草木が大地から芽を出しはつきり形を現す」という意味合い、十二支の7番目である「午」は「草木の成長が極めて衰えの兆しが見え始める状態」という意味があるとされています。

また、丙・午どちらにも「勢い、情熱、エネルギー、スピード」などの意味があり、そのような「丙午」の年は、「これまでの活動や勢力が大いに伸びて盛んになる」とされています。

『人間万事塞翁が馬』という故事成語があります。将来の予測が非常に困難な時代ではありますが、結果だけにとらわれることなく、これまでの活動により勢いとスピード感を出しながら継続していく所存です。

## 2026年の動向と

### 当社を取り巻く環境

皆さんには社内において既に話していますが、昨年末から当社を取り巻く環境の変化を強く感じています。特に半導体

部門において急激な情勢変化を感じており、取引先での新年賀詞交換会などにおいても、昨年の年初と比較すると前向きな話題が多数聞こえてきています。「今年こそは拡大」と言われてから長らくかかりましたが、ようやく上向きの良い流れを身をもって感じられるようになりました。

当社の受注状況も第57期がスタートしてから、これまで目標対比92%と高水準に推移しており、また直近1月度の受注については目標対比110%の受注を頂くことができました。先期から比較的好調だった工作機械部門をはじめ、12月や1月に入ってから半導体部門からの受注も増えてきており、当社にとってはこれまでの取り組み成果を結果として出せる良い環境が整いつつあると感じています。

## 「発展期」における、

### より大きな飛躍のために

仕事始めである1月5日に第3期中期経営計画の見直しを皆さんにお伝えしました。当初の計画では、「半導体と新規先で伸ばす」としていましたが、そこに航空を加え「航空、半導体、新規先で伸ばす」と改めました。

2025年ボーイング社は、納入機数が600機、また納入機数を大きく上回る1075機の受注を獲得しました。エアバスにおいても受注機数は右肩上がり続き、過去最高の受注残を更新しました。ボーイング、エアバスともに納品機数を上回る受注機数があり世界的に航空機の需要が大きく高まっていることが分かります。

また、国内においても防衛費増額が既

定路線となっており、民需・防需ともに今後も伸長が見込まれることから、航空機部門を「石金ペンタゴンABC」において売上伸長の役割を担う、「C」に位置付ける計画へ変更しました。

また、中期経営計画における売上計画も先述の理由により部門ごとの売上比率を修正致しました。売上合計額に変化はありませんが、今後も環境変化に合わせた計画修正を行っていきたいと思います。

## 今後に向けて

その他にも世の中の動きを見ると、年明けから衆院解散に伴い、株価も上昇していますが、高市首相がけん引する「責任ある積極財政」が拡大していくことで経済の活性化が見込まれます。また、現在の円安が続いている状況は物価上昇などのマイナス要因もありますが、モノづくり企業である当社にとっては、輸出増等のメリットが多く、業績向上にもつながります。今年は丙午の年です。環境が整ってきた今こそ、飛躍する年にしたいと思っています。

本年も皆さんよろしくお願いいたします。





品質管理課  
松井さん

### 昨年を振り返って

サポートシートを記入することで、取り組めたことと、取り組めなかったことが見て分かるようになり、やるべきことが明確になりました。また外観検査の際は、以前お客様から指摘されたことを参考にし、同じ指摘を受けないように努めました。

### 今年の抱負

サポートシートに記入したことを達成できるように取り組みたいです。お客様に良い製品をお届けするためにも、外観検査の見逃しゼロを目指したいと思います。その他に、昨年10月から取り組んでいる3S活動では、グループごとに分かれてエリアをチェックしていますが、自分のエリアだけでなく他のグループの取り組みを見ながら、改善活動を進めていきたいです。

今年は厄年となるので、健康面にも気を付けて過ごしたいと思います。



営業課  
多鍋さん

### 昨年を振り返って

2024年1月に営業課配属となり、ちょうど1年が経ちました。この1年は営業活動の難しさを痛感した年となりました。マニュアル通りの対応が出来る量産品とは異なり、一点もののオーダーメイド品の対応では高い専門性が必要となるやり取りも多く、製品に関する知識や経験不足を感じました。

### 今年の抱負

今年はコミュニケーション能力を向上させたいです。お客様に興味を持つことが一番の課題だと感じています。お客様のことを知り、また当社について知ってもらえるようなコミュニケーションを取っていききたいです。そのためには、今何が起きているか、常にアンテナを張って何事にも興味を持つようにしたいです。

その他には、健康第一でメリハリをつけて業務に取り組みたいです。



ベトナムブロック  
トウエンリーダー  
ヒエップさん

### 昨年を振り返って

トウエンリーダー…去年は勉強をして、技能検定のNC旋盤2級に合格しました。試験はスキルや知識だけでなく、日本語での出題を理解するための勉強も必要のため苦労しました。

ヒエップさん…昨年初めて日本に来たため、仕事のことでだけでなく、日本の言葉や文化、生活の仕方も分かりませんでした。半年程経って少しずつ慣れてきましたが、日本語は難しくまだまだ使いこなせていません。

### 今年の抱負

トウエンリーダー…今年はマシンングセンタ2級の検定に挑戦したいと思っています。1年に一つずつ、資格を取得できればと考えています。

ヒエップさん…今年は昨年以上に勉強をして、一生懸命仕事に取り組みたいです。日本語だけでなく文化等も積極的に学びたいと思っています。



## 冬こそタフに！寒さに負けない元気術



本企画では、製造3課 高森さん、製造2課 碓井さん・江尻さんに健康をテーマに座談会形式でお話いただきました。

### 健康のために意識していること

#### 【碓井さん】

仕事前に朝4時半頃から、ウォーキングをしています。冬場は周りが暗く、熊被害の心配もあり足が遠のいていますが、体重も落ちて健康的になりました。

その他には食事にも気を付けています。野菜や海藻といった、健康的な食材を意識して食べています。今では揚げ物やお菓子等を見ても全く食欲が湧かなくなりました。

#### 【江尻さん】

特別なことはしていませんが、毎日規則正しい生活をするように心掛けています。なるべく夜更かし等をせず、決まった時間に就寝するようにしています。

#### 【高森さん】

ストレスを溜めないことです。好きなものを好きなだけ食べることや、休日には好きなだけ寝ることがストレス解消につながっていると思います。

### 疲れた時のリフレッシュ方法

#### 【碓井さん】

何よりも寝ることが一番の回復方法です。

#### 【高森さん】

寝ることと食べることです。寝ることも食べることも体力がいることを最近実感しています。昼まで寝ていたいと思って、いつも通りの時間

に目が覚めてしまいます。

#### 【江尻さん】

好きなハーブティーや紅茶と少しだけ良いお菓子でティータイムをしています。特別なものでなくても、好きなものでリラックスできる時間を過ごすことでリフレッシュしています。

### おすすめしたい健康の秘訣

#### 【碓井さん】

一番すぐに出来るのは寝ることです。その他には、軽い運動が健康に良いと思います。スクワットを10回するだけでも効果があると思います。

#### 【高森さん】

自分ではしていませんが、乾布摩擦が良いと聞いたことがあります。服の上からでも効果があるそうなので、手軽に試せると思います。

#### 【江尻さん】

ながら運動は取り入れやすく、健康に良い運動だと思います。気軽にできるような軽い運動をテレビを見ながら等、スキマ時間に取り入れるのがオススメです。



## シゴトのこだわり



製造1課 古野さん

### 良い製品をつくるために

仕事では、1. 安全、2. 品質、3. スピードの順番で優先順位をつけて取り組んでいます。  
まずは不安全行動を避け、ケガなく安全に作業することを1番としています。労災が発生してしまうと会社にも迷惑をかけてしまうので、安全を何よりも優先しています。

2番目は品質です。お客様が求める品質の製品を作らなければ、売上になりません。安全と品質をクリアしてから、最後により早く作ることを意識します。

焦って作業をした製品が良いものになることは決してありません。優先順位を変えることなく、段階を踏みながら、日々作業をしています。

また、製品があと少しで完成するという時には、その日中に終わらせてしまい、作業の流れを変えないように気を付けています。作業を途中から再開すると調子を取り戻すための時間が必要になるため、効率よく生産するにはどのようにすれば良いか考えながら、作業にあたっています。

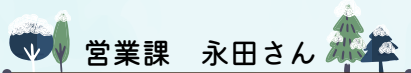
### 繋がりとしての仕事

仕事を通じて様々な人とも交流でき、人生を豊かにする手段の一つだと思っています。今は分からないことがあると、三浦課長に頼ってしまうことが多く、申し訳なく感じています。自分で判断できることを増やし、少しずつでも成長していきたいです。

### 次回のバトン

今回は営業課の深川さんにお願いたしたいと思います。仕事に対する姿勢をお伺いたいです。

## 石金ニュース！



営業課 永田さん

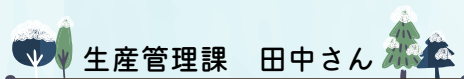
冬シーズンの週末はスキー場で過ごすことが多く、今年のお正月も新潟県妙高市の赤倉観光リゾートスキー場で新年を迎えました。初日の出がとてもきれいでした。

毎年、初日の出を山の上から見て新年を迎えているので、これからも新年を山で迎える習慣を続けられたらと思っています。



赤倉観光リゾートスキー場からの眺め

## お正月休みの過ごし方



生産管理課 田中さん

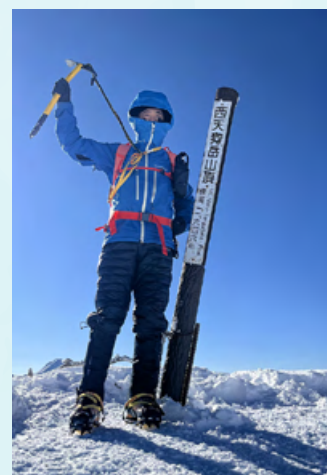
12月27日から29日にかけて、二泊三日で八ヶ岳単独行に挑みました。

年が明けて4日には、富山の百山の一つである茗荷谷山（城ヶ平山）に妻と日帰り登山をし、大岩山日石寺へお参りし、中華そばあざみに寄り、大岩不動の湯へ行く等、充実した時間を過ごしました。

冬場は登山やスキーをすることが多く、体を動かして過ごしたいと思っています。



12/27 蓼科山山頂にて



12/29 西天狗岳山頂にて